

obecnie poszukujemy dynamicznych osób z energią do działania, na stanowisko:

Handlowiec wewnętrzny / Specjalista ds. sprzedaży

miejsce pracy: Warszawa – SICO Polska Sp. z o.o.

Twój zakres obowiązków

- kompleksowa obsługa klientów SICO – telefoniczna, mailowa i bezpośrednia,
- aktywna sprzedaż produktów i rozwijanie współpracy z obecnymi klientami,
- pozyskiwanie nowych klientów oraz identyfikowanie nowych możliwości sprzedażowych,
- przygotowywanie ofert handlowych, kalkulacji i wycen,
- prowadzenie procesu sprzedaży od zapytania klienta do realizacji zamówienia,
- realizacja planów sprzedażowych zgodnie z założonym budżetem,
- obsługa biura handlowego i bieżąca administracja sprzedaży,
- wystawianie faktur, dokumentów magazynowych i innych dokumentów związanych ze sprzedażą,
- współpraca z handlowcami zewnętrznymi,
- współpraca z działami logistyki, importu i magazynu w zakresie realizacji zamówień,
- monitorowanie terminów realizacji zamówień i dostaw,
- wsparcie magazynu przy przygotowaniu i realizacji wysyłek oraz przyjmowaniu dostaw,
- dbanie o wysoką jakość obsługi i dobre relacje z klientami.

Dodatkowym atutem będzie

- znajomość branży poligraficznej, reklamowej, materiałów do druku lub pokrewnych,
- doświadczenie w sprzedaży B2B,
- znajomość programu Comarch CDN/OPTIMA.

Nasze wymagania

- doświadczenie w sprzedaży, obsłudze klienta lub na podobnym stanowisku,
- minimum wykształcenie średnie,
- praktyczne podejście do sprzedaży i nastawienie na realizację celów,
- swoboda w kontakcie z klientem – telefonicznym, mailowym i bezpośrednim,
- umiejętność przygotowywania ofert handlowych i prowadzenia negocjacji,
- łatwość nawiązywania i budowania długofalowych relacji z klientami,
- samodzielność, odpowiedzialność i dobra organizacja pracy,
- dokładność w pracy z dokumentacją sprzedażową,
- znajomość podstaw fakturowania i zasad gospodarki magazynowej,
- dobra znajomość pakietu Microsoft Office,
- umiejętność współpracy z innymi działami firmy.

To oferujemy

- **zatrudnienie na pełny etat,**
- **umowę o pracę po okresie próbnym,**
- system szkoleń produktowych i sprzedażowych,
- możliwość rozwoju zawodowego i zdobywania wiedzy o produktach oraz rynku,
- pracę w stabilnej, rozwijającej się firmie,
- współpracę z kompetentnym i zaangażowanym zespołem,
- niezbędne narzędzia pracy: **komputer i telefon.**

Klauzula RODO:

Administratorem Pani/Pana danych osobowych jest SICO POLSKA Sp. z o. o. z siedzibą w Warszawie (03-236) przy ulicy Annopol 3. Administrator wyznaczył Inspektora Ochrony Danych, z którym można kontaktować się we wszystkich sprawach dotyczących przetwarzania Państwa danych osobowych na adres: SICO Polska Sp. z o.o., ul. Annopol 3, 03-236 Warszawa z dopiskiem „IOD”. Pełna informacja odnośnie przetwarzania Twoich danych osobowych znajdziesz na stronie sico.pl:

Klauzula informacyjna do procesów rekrutacyjnych – SICO Polska